



CASE STUDY

SalMar ASA

Siden oppstarten i 1991 har SalMar utviklet seg til å bli en av verdens største og mest effektive produsenter av oppdrettslaks. Selskapet har per i dag 67 konsesjoner for oppdrett av atlantisk laks i Norge og eier i tillegg flere større anlegg i utlandet. SalMar har hovedkontor på Frøya i Sør-Trøndelag og virksomheten har godt over 400 ansatte.

CASE STUDY: SalMar ASA

OPPDRETT I MIDT-NORGE

Den største delen av SalMars oppdrettsproduksjon i sjø foregår i Midt-Norge, fra Nordmøre til Namdalskysten. De naturgitte betingelsene for produksjon av laks er svært gode i dette området, med riktige og gunstige temperaturer hele året på grunn av Golfstrømmen, god utskifting av sjøvann, samt god tilgang på gode lokaliteter.

SalMar har fokus på kvalitet og kostnadseffektiv drift samtidig som en vil ivareta miljøhensyn og en etisk produksjon. En slik satsing innebærer konsentrasjon av marin produksjon på større lokaliteter med riktig kapasitet og god bæreevne. Dette fører til at oppdrettsanleggene i mange tilfeller blir liggende langt fra bebyggelse og infrastruktur og det byr på mange utfordringer i forhold til logistikk, miljømessige krav, sikkerhet og arbeidsmiljø.



SEACAGE GATEWAY

SalMar ser tidlig mulighetene i TelCage sin fjerndrifts- og fjernovervåkningsløsning for oppdrettsbransjen. SeaCage Gateway (SCG) er et system for å fjerne styre og

overvåke alle sentrale driftsfunksjoner på et oppdrettsanlegg.

SCG er et automasjonssystem og heldigital infrastruktur som gjør det mulig å overføre store datamengder, slik som videobilder, sensor- og foringsdata fra lokaliteten til et operasjonssenter. Operatøren får en kontinuerlig oversikt og kan fra samme sted fjerne styre driften av flere lokaliteter.

Alle anlegg er ulike og TelCage sine løsninger er skreddersydd etter anleggets størrelse, beliggenhet, de klimatiske forhold og andre lokale forhold som gjør seg gjeldende. SCG kan legges på toppen av det utstyret oppdretteren har fra før og tilpasses brukerens spesifikke behov. TelCage legger stor vekt på oppfølging og er den eneste leverandøren som går inn med en fullskala servicemodell som garanterer kontinuerlig overvåkning og drift av systemet til en fast og forutsigbar pris per år.

TELCAGE REDDER JULEN

Første milepæl nåes oktober 2008 da en komplett SCG løsning installeres på Ørnøya, et av SalMars anlegg på Frøyakysten. Tidlig i pilotperioden viser det seg at funksjonalitet og driftssikkerhet er så tilfredsstillende at SalMar kan unnvære full helgedagsdrift på dette anlegget, noe ikke minst de ansatte setter pris på når de går inn i juletiden. Med dette systemet på plass trenger man ikke å tvinge seg ut i dårlig vær da man har muligheten for å fore i fra land.

Med utgangspunkt i de gode resultatene blir det bestemt å foreta flere installasjoner i området. Gjessinga, en lokalitet på Fosenkysten, har jevnt over meget barske værforhold og utbygging »

CASE STUDY:
SalMar ASA

på dette anlegget blir blant de prioriterte. Løsningen kommer på plass høsten 2009 og allerede i januar kan man konstantere at investeringen har tjent seg inn. Årsaken er først og fremst en to ukers periode med så dårlig vær at det ikke ville ha vært mulig å fore fisken uten SCG.

KUNNSKAP SATT I SYSTEM

Våren 2010 blir anleggene ved Farmandsøy, Masterholmene og Jektholmen utbyggt, med Roan som landbase og operasjonssenter. I løpet av 2011 har SalMar planer om å fortsette utbyggingen av fjerndrift på de anleggene som gir best uttelling for slike investeringer.

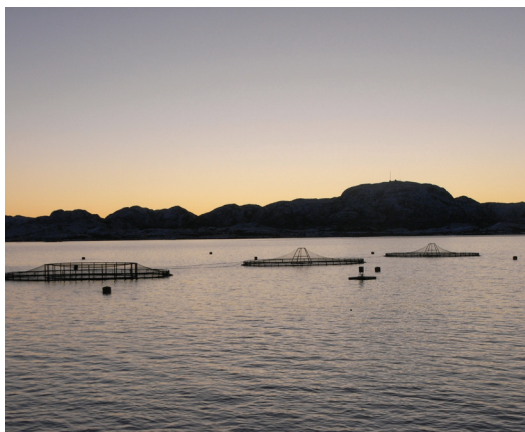
For å dra full effekt av fjerndrift er SalMar i ferd med å organisere driftsteamene annerledes. Der hvor det før var ett mindre team som hadde ansvar for ett anlegg, er det nå et større team som har ansvar for flere anlegg. En slik klyngeorganisering er særlig aktuell på lokaliteter med anlegg som har såkalte satellittanlegg tilknyttet seg. Hovedanlegget kan være i kontinuerlig drift, mens satellittlokalitetene tas i bruk etter hvert

som fisken på hovedanlegget blir større og flyttes til satellitten. Dette gir mulighet for å bruke enklere utstyr på satellittanleggene, og det sparer både båter og mannskap for mye tid.

Med den nye driftsmodellen vil røkterne få et unikt erfarings- og sammenligningsgrunnlag. Systemets muligheter for lagring av data og historikk åpner også for en systematisert kunnskapsoverføring og en kontinuitet i arbeidet med å optimalisere foring og drift. Sentraliserte beslutningsprosesser vil være med på å skape et miljø der løsninger blir diskutert og erfaringer utvekslet, samtidig som modellen åpner for spesialisering og rendyrking av oppgaver.

EN LØSNING FOR FREMTIDEN

Med Telenor, som er vår største eier, i ryggen har TelCage kunnskapen og en solid teknologisk plattform å stå på. I tillegg har vi inngående kunnskap om næringa og de utfordringene den står ovenfor. I tett samarbeid med oppdretterne har vi utviklet en løsning som er tilpasset dagens og morgendagens behov.



SCG-systemet har for oss betydd økt sikkerhet og et bedre arbeidsmiljø, samt bidratt til utvikling av nye driftsmodeller som på sikt vil gi oss økt lønnsomhet. For oss har det vært viktig å kunne dra veksler på en god kompetanse innen denne typen infrastruktur. Skreddersydde leveranser, garantert oppetid og høyt nivå på service i etterkant har betydd mye for SalMar.

Vi tror at økt bruk av fjerndrift og automatisering er veien å gå for oppdrettsnæringa og TelCage har kommet langt i denne utviklingen.

Thomas V. Bekken
REGIONLEDER, SALMAR FARMING NORD



TELCAGE

TelCage AS
P.O.Box 2338 Sluppen
N-7004
Norway

Otto Nielsensvei 12
N-7052 Trondheim
Norway

www.telcage.no